

---

Prefazione .....	17
<b>I. Las obligaciones en general</b> .....	21
1. Definición.....	21
2. La obligación en sentido estricto y en sentido amplio .....	22
3. Relaciones obligatorias (en vía excepcional) sin derecho de crédito —a una prestación principal— y su correspondiente obligación (primaria) de realización de la prestación: los denominados deberes <i>post finitum contractum</i> y el contrato con efectos protectores frente a terceros .....	22
4. (Continuación). El denominado «contacto negocial» .....	23
5. (Continuación). El denominado «contacto social» .....	24
6. Las obligaciones imperfectas. En particular, las deudas de juego y las obligaciones naturales .....	26

7.	Deudas y responsabilidad .....	26
<b>II.</b>	<b>Fuentes de las obligaciones .....</b>	<b>29</b>
8.	El elenco del artículo 1173 C.c.....	29
9.	La integración de la relación según buena fe	30
10.	El «contacto social». Reenvío .....	31
11.	La denominada concurrencia de preten- siones.....	31
12.	El título de la asunción de la deuda .....	32
<b>III.</b>	<b>El perfil subjetivo de la relación obligatoria</b>	<b>35</b>
13.	Los sujetos «ordinarios» de la relación obli- gatoria: el deudor y el acreedor. Las rela- ciones obligatorias unisubjetivas.....	35
14.	La denominada «ambulatoriedad pasiva»: las obligaciones <i>propter rem</i> y las cargas reales .....	35
15.	Obligaciones subjetivamente complejas. Obligaciones mancomunadas (denominadas parciarias), obligaciones solidarias con prestaciones divisibles o indivisibles (denominadas estas últimas obligaciones indivisibles), comunión de débito o de crédito (también denominada obligación colectiva) .....	36
16.	Continuación. Las obligaciones solidarias, en particular .....	38
<b>IV.</b>	<b>El perfil objetivo de la relación obligatoria</b>	<b>41</b>
17.	Características de la prestación .....	41
18.	La susceptibilidad de valoración económica	42
19.	El interés del acreedor en la prestación.....	42

20.	Posibles formas de clasificación de las prestaciones: prestaciones fungibles e infungibles; prestación de dar, hacer, no hacer; obligaciones de medios y obligaciones de resultado; prestaciones con ejecución instantánea, continuada o periódica .....	43
21.	Obligaciones con objeto relativamente indeterminado .....	44
22.	(Continuación) En concreto, las obligaciones genéricas .....	44
23.	(Continuación) En concreto, las obligaciones alternativas .....	47
24.	(Continuación) En en concreto, las obligaciones con facultad alternativa .....	48
25.	Las obligaciones cumulativas .....	49
26.	Las obligaciones pecuniarias. Noción .....	50
27.	(Continuación) El principio de las deudas pecuniarias y el principio del nominalismo. Deudas de dinero y deudas de valor .....	50
28.	(Continuación) Los intereses: legales, moratorios y compensatorios .....	52
29.	(Continuación) Los intereses convencionales y los intereses usurarios .....	53
30.	El anatocismo .....	55
<b>V.</b>	<b>El deber de actuar lealmente</b> .....	<b>57</b>
31.	El deber de actuar lealmente como expresión del principio de buena fe: la función integradora de la obligación y la función de límite al ejercicio de una pretensión. En particular, la denominada <i>Verwirkung</i> .....	57

<b>VI. El cumplimiento de la obligación</b> .....	59
32. Definición de cumplimiento (o pago) .....	59
33. La naturaleza del acto de cumplimiento y las razones del consiguiente efecto extintivo de la obligación .....	59
34. La importancia de la declaración del acreedor de que ha recibido una prestación a título de cumplimiento .....	62
35. El lugar del cumplimiento .....	63
36. El momento del cumplimiento .....	63
37. El perfil subjetivo del cumplimiento. La capacidad del deudor para cumplir y la capacidad del acreedor para recibir .....	66
38. (Continuación) La diligencia que hay que prestar en el cumplimiento .....	68
39. (Continuación). El pago por tercero.....	70
40. (Continuación). El destinatario del pago ..	71
41. Cuestiones específicas relacionadas con el perfil objetivo del cumplimiento. El pago realizado con cosas de otras personas .....	73
42. (Continuación). El cumplimiento inexacto (o defectuoso).....	74
43. La imputación del pago .....	75
44. Los gastos del pago .....	76
45. El recibo .....	76
46. Deberes a cargo del acreedor que recibe el pago .....	77
<b>VII. La mora del acreedor</b> .....	79
47. La mora del acreedor y la liberación del deudor. La irrelevancia de la culpa del	

	acreedor ante la obligación del mismo de indemnizar los daños y perjuicios.....	79
48.	Los requisitos de la mora: negativa injustificada de la prestación por parte del acreedor y oferta de la misma por parte del deudor	80
49.	La constitución en mora por parte de un tercero .....	81
50.	El transcurso del periodo de mora .....	81
51.	Las consecuencias de la mora .....	82
52.	La liberación del deudor .....	84
<b>VIII.</b>	<b>El incumplimiento .....</b>	<b>85</b>
<b>A)</b>	<b>EL HECHO JURÍDICO .....</b>	<b>85</b>
53.	Definición.....	85
54.	Supuestos .....	85
55.	Los diferentes tipos de incumplimiento ...	86
56.	(Continuación). En concreto, la mora del deudor .....	87
57.	La imputabilidad del incumplimiento: la regla general de la responsabilidad objetiva	90
58.	(Continuación). La posible relevancia del esfuerzo realizado para cumplir con diligencia y la responsabilidad por culpa.....	93
59.	(Continuación). La correlación entre la responsabilidad objetiva o por culpa y el tipo de obligación asumida. La no imputabilidad del incumplimiento en los casos, en particular, de las obligaciones pecuniarias y de las obligaciones genéricas .....	96
60.	El límite de la inexigibilidad.....	96
<b>B)</b>	<b>LAS CONSECUENCIAS .....</b>	<b>97</b>

61.	El ilícito «contractual» .....	97
B1)	La acción de cumplimiento .....	100
62.	Admisibilidad: incumplimiento relativo y cumplimiento inexacto.....	100
B2)	La indemnización de los daños y perjuicios .....	101
63.	La denominada <i>perpetuatio obligationis</i> .....	101
64.	Contenido de la obligación de indemnización (el pago del denominado interés positivo) e inadmisibilidad, en principio, de una reparación en forma específica .....	102
65.	Los daños patrimoniales indemnizables: daño emergente y lucro cesante .....	103
66.	Los daños y perjuicios en las obligaciones que tienen por objeto una suma de dinero. La obligación de liquidar los intereses denominados moratorios: obligaciones pecuniarias y deudas de valor .....	104
67.	(Continuación) El resarcimiento del <i>daño mayor</i> al tenor del artículo 1224.2 C.c. ....	108
68.	La indemnizabilidad de los daños no patrimoniales .....	111
69.	La indemnizabilidad de los daños futuros	112
70.	El nexo causal entre el incumplimiento y el daño .....	113
71.	La cuantificación del daño patrimonial a indemnizar: la denominada teoría de la diferencia y la denominada <i>compensatio lucri cum damno</i> .....	114
72.	La evaluación equitativa de los daños y perjuicios.....	114

73.	La limitación del resarcimiento vinculada a la previsibilidad del daño .....	115
74.	La limitación del resarcimiento vinculada a la concurrencia del hecho culposo del acreedor .....	117
75.	Las cargas de la prueba que corresponden al acreedor que solicita el resarcimiento. El principio de persistencia del derecho y el principio de proximidad de la prueba .....	118
76.	La obligación de resarcimiento como deuda de valor .....	121
77.	La responsabilidad por la actividad de los auxiliares .....	122
78.	Las cláusulas de exención de la responsabilidad .....	123
B3)	La transferencia del riesgo de la imposibilidad sobrevinida de la <u>prestación</u> .....	125
79.	La inaplicabilidad del artículo 1256 C.c. en caso de morosidad del deudor .....	125
<b>IX.</b>	<b>La prestación en lugar del cumplimiento ..</b>	<b>127</b>
80.	Definición.....	127
81.	Estructura .....	127
82.	La causa del efecto extintivo de la relación obligatoria .....	128
83.	El denominado <i>pactum de in solutum dando</i> ..	128
84.	El deber de garantía del deudor que realiza una prestación diferente de la originariamente debida.....	129
85.	La cesión de crédito <i>pro solvendo</i> y <i>pro soluto</i>	131

<b>X. Causas de extinción de la obligación más allá del cumplimiento.....</b>	<b>133</b>
A) LA NOVACIÓN.....	133
86. Novación objetiva y subjetiva .....	133
87. Los elementos constitutivos de la novación (objetiva). En particular, el rol del denominado <i>animus novandi</i> y la relevancia de las modificaciones accesorias .....	134
88. El devenir de privilegios, prenda e hipotecas	136
89. Las consecuencias de la inexistencia de la obligación primitiva .....	137
90. Las consecuencias derivadas de la anulabilidad del título de la obligación primitiva .....	138
91. Las consecuencias derivadas de la resolubilidad del título de la obligación primitiva por incumplimiento .....	139
92. Las consecuencias derivadas de la resolubilidad del título de la obligación primitiva por excesiva onerosidad o imposibilidad sobrevenida .....	140
93. Las consecuencias derivadas de la rescindibilidad del título de la obligación primitiva	142
94. Las consecuencias derivadas de la revocabilidad del título de la obligación primitiva .	143
B) LA CONDONACIÓN .....	143
95. Definición .....	143
96. Posibles interpretaciones desde la perspectiva de la estructura y sus relativas consecuencias en lo que concierne al devenir de las garantías del crédito .....	144

97.	Configurabilidad (también) de la condonación a título oneroso .....	145
98.	Forma .....	146
99.	Condonación, renuncia al crédito, <i>pactum de non petendo</i> .....	146
C)	LA COMPENSACIÓN.....	147
100.	Definición. En particular, el requisito imprescindible de la reciprocidad de los créditos-deudas .....	147
101.	Tipos de compensación .....	147
102.	La compensación legal: requisitos .....	147
103.	(Continuación) (a) Los créditos que tienen por objeto cosas fungibles de la misma especie .....	148
104.	(Continuación) (b) La liquidez .....	149
105.	(Continuación). (c) La exigibilidad .....	151
106.	La no declarabilidad de oficio de la compensación legal y las excepciones a la misma ....	152
107.	La posibilidad de oponer la compensación por parte de quien haya prestado garantías	154
108.	La posibilidad de oponer la compensación al cesionario del crédito .....	154
109.	Pluralidad de los créditos-deudas recíprocos compensables.....	155
110.	La compensación judicial .....	156
111.	La compensación voluntaria y la compensación facultativa.....	156
112.	Prohibición de compensación.....	158
D)	LA CONFUSIÓN .....	158
113.	Definición .....	158

114.	Causas .....	158
115.	Efectos .....	159
116.	Fenómenos similares en materia de derechos reales .....	160
E)	LA IMPOSIBILIDAD SOBREVENIDA .....	160
117.	Imposibilidad definitiva, imposibilidad temporal y extinción de la relación obligatoria .....	160
118.	Los atributos que identifican necesariamente la imposibilidad.....	160
119.	Imposibilidad y pérdida del objeto de la prestación .....	161
120.	Imposibilidad que es consecuencia de una conducta del acreedor .....	161
121.	Imposibilidad de prestaciones que tienen por objeto la transferencia de una cosa determinada.....	161
122.	Imposibilidad parcial .....	163
123.	Inexigibilidad de la prestación y consecución de la finalidad de la obligación .....	163
<b>XI.</b>	<b>El cambio de acreedor.....</b>	<b>165</b>
124.	La sucesión en el crédito y la novación subjetiva activa.....	165
A)	EL PAGO POR SUBROGACIÓN .....	167
125.	El pago por subrogación y la cesión del crédito.....	167
126.	Subrogación parcial .....	168
127.	Tipos de subrogación.....	168
128.	La subrogación por voluntad del acreedor .....	168
129.	Subrogación por voluntad del deudor .....	169

130.	Subrogación legal .....	169
B)	LA CESIÓN DEL CRÉDITO.....	171
131.	Estructura y posible causa de la cesión .....	171
132.	Créditos y otras posiciones jurídicas cedibles. En particular, los créditos futuros .....	172
133.	Prohibiciones legales de cesión .....	173
134.	La prohibición convencional de cesión ....	174
135.	La cesión parcial del crédito.....	174
136.	Los efectos de la cesión frente al deudor ..	174
137.	El conflicto entre varios cesionarios del mismo crédito o entre el cesionario del crédito y el adquirente de un derecho de usufructo o de prenda sobre el mismo .....	175
138.	La garantía de la existencia del crédito cedido.....	175
139.	La garantía de la solvencia del deudor cedido .....	176
C)	LA DELEGACIÓN ACTIVA.....	177
140.	Definición.....	177
141.	Régimen.....	177
<b>XII.</b>	<b>El cambio de deudor .....</b>	<b>179</b>
142.	La sucesión en la deuda y la novación subjetiva pasiva .....	179
A)	LA DELEGACIÓN PROMISORIA.....	181
143.	Definición.....	181
144.	Estructura.....	181
145.	Relación «de valuta» y relación de cobertura o provisión .....	182

146.	Delegación de deuda y delegación al descubierto.....	182
147.	Delegación perfecta y delegación imperfecta .....	183
148.	La oponibilidad de las excepciones. La delegación titulada y la delegación pura.....	183
149.	El devenir de las garantías .....	183
B)	LA DELEGACIÓN SOLUTORIA.....	183
150.	Definición.....	183
151.	Estructura.....	184
152.	Efectos .....	185
153.	La oponibilidad de las excepciones. La delegación titulada y la delegación pura.....	185
C)	LA EXPROMISIÓN.....	186
154.	Definición.....	186
155.	Estructura.....	187
156.	Efectos. Expromisión cumulativa y expromisión privativa .....	187
157.	La oponibilidad de las excepciones .....	188
158.	El devenir de las garantías .....	188
D)	LA ASUNCIÓN DE DEUDA .....	188
159.	Definición.....	188
160.	Estructura.....	188
161.	Efectos. Asunción de deuda liberatoria y asunción de deuda cumulativa .....	189
162.	La oponibilidad de las excepciones .....	189
163.	El devenir de las garantías .....	190
164.	La asunción de deuda simple (o interna) ..	191
165.	La asunción de deuda <i>ex lege</i> .....	191